

Model Fiński

Jasna droga do pełnej kontroli nad energią



Produkt inspirowany
fińskim rynkiem energii
– najbardziej rozwiniętym
i zrównoważonym
na świecie.



Możliwość obniżania
ceny przez **świadome**
zarządzanie energią.



Idealne rozwiązanie
dla firm, które potrafią
sterować zużyciem lub
mają magazyny energii.



Opcja gwarancji
dostaw z **Odnawialnych**
Źródeł Energii
z potwierdzeniem
umorzeń.

Skontaktuj się z dedykowanym opiekunem oferty

Jesteśmy nordyckim przedsiębiorstwem energetycznym. Naszym celem jest **dać czystą energię światu**, w którym ludzie, przedsiębiorstwa i natura wspólnie prosperują.

Nowoczesny sposób zakupu energii dla firm



Model Fiński to połączenie **stabilności ceny z pełną transparentnością** i realnym wpływem klienta na koszt energii.



Podstawą jest **stała cena**, którą ustalamy na rok lub kilka lat na podstawie zużycia Odbiorcy.



Następnie w każdym miesiącu Odbiorca ma możliwość **wpływać na tę cenę** poprzez zmianę profilu w stosunku do wcześniejszej deklaracji.

Co zyskujesz w tym modelu?



Przewidywalną cenę



Dobrowolną możliwość zakupu OZE z potwierdzeniem umorzeń



Pełną przejrzystość rozliczeń



Idealne rozwiązanie dla firm, które potrafią sterować zużyciem



Możliwość obniżania ceny przez świadome zarządzanie energią

Jak Twoja cena może być jeszcze niższa? Zobacz, co może na to wpływać:

Praca w charakterystycznych okresach niskich cen

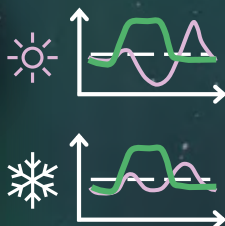
Założmy, że Odbiorca pracuje między 6:00–14:00, a jego zapotrzebowanie popołudniowe i nocne jest minimalne.

Dlaczego cena spada w lato?

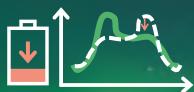
Latem ceny RDN często są **niższe w godz. porannych** (duża podaż PV). Odbiorca zużywa najwięcej wtedy, gdy rynek **naturalnie obniża ceny**.

Efekt

Przy dużej stabilności pracy różnice mogą obniżyć cenę nawet o **kilka–kilkanaście zł/MWh**.



- Profil odbiorcy
- Średnie ceny RDN



- Profil odbiorcy z magazynem
- Profil odbiorcy bez magazynu

Magazyn energii (ładowanie w tanich godzinach)

Magazyn będzie ładowany przy **niskich cenach RDN** i rozładowany w godzinach **wyższej ceny**.

Dlaczego cena spada?

Klient **ogranicza odchylenia** wtedy, gdy RDN jest drogi, a **zwiększa pobór** wtedy, gdy RDN jest tani.

Efekt

Bilansowanie w tanich godz. potrafi zbić miesięczną cenę nawet o **5–25 zł/MWh**.



Klient mogący reagować na ceny (flexibility)

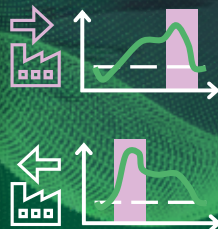
W tym przypadku odbiorca ma możliwość **przesunięcia części zużycia** w zakresie **5–20%**

Dlaczego cena spada?

Odbiorca decyduje, że gdy ceny RDN rosną **ogranicza zużycie** i przesuwa procesy.

Efekt

Przy wysokiej elastyczności możliwe obniżki **10–40 zł/MWh**.



- Profil odbiorcy
- Niskie ceny RDN

Jak skorzystać z tego produktu?



Chcesz, by zakup energii w Twojej firmie był przemyślany, bezpieczny i przewidywalny?

Przygotujemy propozycję dopasowaną do Twojego profilu zużycia i oczekiwań. Bez zobowiązań.

Skontaktuj się z nami

TWÓJ DORADCA:

